



Le Chauffage Nature



SOFATH  
LE CHAUFFAGE NATURE

SOFATH

SOFATH

COMMUNIQUÉ DE PRESSE - SEPTEMBRE 2014

## À PROPOS DE SOFATH

Depuis plus de 30 ans, Sofath conçoit, développe, fabrique et commercialise des pompes à chaleur qui couvrent l'ensemble des solutions géothermiques et aérothermiques tant sur le marché du neuf que sur le marché de la rénovation pour le chauffage de l'habitation et la production d'eau chaude sanitaire.

Membre du groupe industriel BDR Thermea depuis 2008, l'entreprise poursuit sa stratégie de développement sur le marché des pompes à chaleur tout en s'appuyant sur la puissance d'un grand groupe industriel. Implantée à Portes-lès-Valence (Drôme), l'entreprise dispose d'un outil industriel certifié ISO 9001 et ISO 14001.

Sur place, un centre de formation agréé EFIGUAPAC est à disposition des équipes Sofath, qui bénéficient de formations permanentes sur les produits et leurs évolutions, sur les préconisations de pose ainsi que sur la réglementation. Il devient ainsi le 1<sup>er</sup> centre agréé en Drôme-Ardèche pour dispenser la formation QualiPAC « Pompe à chaleur en habitat individuel ».

## SOFATH EN QUELQUES CHIFFRES

- Pionnier de la pompe à chaleur géothermique depuis + de 30 ans
- + de 45 000 foyers français équipés soit près de 5,5 millions de m<sup>2</sup> chauffés
- Nombre de salariés : 51
- Une usine de 6 500 m<sup>2</sup> certifiée ISO 9001 et ISO 14001
- CA 2013 : 12,6 M€
- Réseau : 30 concessionnaires en France (soit plus de 200 personnes sur le terrain)

# SOFATH ANNONCE LE RECRUTEMENT DE 30 CONCESSIONNAIRES D'ICI 2017

Pour accélérer son développement, Sofath annonce une vaste campagne de recrutement à partir de novembre 2014. L'objectif fixé : étendre le réseau à 60 concessionnaires d'ici 2017. Sofath souhaite intégrer rapidement des candidats expérimentés, pour couvrir l'ensemble du territoire français et consolider sa place de leader.

Les futurs concessionnaires Sofath seront responsables de leurs secteurs et prendront en charge la commercialisation et la promotion des systèmes de pompes à chaleur géothermiques et service auprès des particuliers. Les candidats doivent disposer d'une connaissance technique initiale, mais également d'un profil rigoureux et soucieux de la satisfaction des clients. Pour les accompagner dans leur prise de poste et leur permettre de s'adapter rapidement à leur nouvelle activité, ils bénéficieront d'une formation technique et commerciale ainsi que d'outils informatiques performants.

« Sofath est une marque référente depuis plus de 30 ans. L'ambition fixée pour les années à venir est claire : consolider notre position de leader sur le marché français de la géothermie. Cet objectif passe naturellement par une présence de proximité renforcée. Nous misons également sur la satisfaction client, la qualité de nos services et notre adaptabilité aux mutations du marché. L'heure est donc à la mobilisation d'acteurs talentueux et expérimentés pour redévelopper le maillage national du réseau de concessionnaires Sofath », Vincent Potel - Directeur du développement.

### SOFATH

Vincent Potel - Directeur du développement  
Tél. 04 75 57 99 05  
[www.sofath.com](http://www.sofath.com)

## CONTACTS PRESSE

**Le Crieur Public :** Christelle Dubourg / Tél. +33 (0)6 13 82 17 68 / [christelle.dubourg@lecrieurpublic.fr](mailto:christelle.dubourg@lecrieurpublic.fr)  
Arnaud Delattre / Tél. +33 (0)6 61 24 31 59 / [arnaud.delattre@lecrieurpublic.fr](mailto:arnaud.delattre@lecrieurpublic.fr)