



## MARCHÉ DE L'EMPLOI

# Aquilus groupe recrute de nouveaux collaborateurs pour accompagner son développement

Avec une augmentation de son CA de 5% en 2020, le secteur de la piscine est très dynamique et en plein développement. En janvier 2021, la Fédération Française de la Piscine et du Spa (FFP) a mené une enquête sur les besoins en recrutement de la filière : 68% des acteurs souhaiteraient recruter de nouveaux collaborateurs permanents, 34% aimeraient faire appel à des saisonniers et 22% souhaiteraient recourir à l'apprentissage.

Néanmoins si les piscinistes souhaitent recruter activement, ils font face à un manque de main d'œuvre formée et qualifiée.

Aquilus Groupe s'inscrit dans cette tendance. L'entreprise connaît une croissance régulière depuis quelques années avec +7% de CA en 2020 malgré la crise sanitaire.

En 2020, l'enseigne Aquilus a recruté 4 concessionnaires dans 3 régions et poursuit son ambition de couverture nationale d'ici 2025 avec pour objectif l'ouverture de 30 nouvelles concessions. Ces nouvelles ouvertures impliquent le recrutement de nouveaux collaborateurs en local au cœur des territoires pour aider les concessionnaires dans l'accompagnement de leurs clients.

Pour faciliter leur intégration, Aquilus souhaite pallier le manque de formations actuel en mettant en place des programmes pour former et accompagner les collaborateurs dans leurs nouvelles fonctions.

## Le réseau Aquilus s'agrandit en 2021 et recrute des dizaines de collaborateurs

Le réseau Aquilus s'est renforcé avec l'intégration de 8 concessions en 2020 et sur le 1<sup>er</sup> trimestre 2021, dans 7 régions différentes. Ce développement dynamique du réseau implique naturellement le recrutement au sein des concessions de profils spécialisés : Aquilus recrute des dizaines de nouveaux profils pour intégrer les concessions et ce dans toutes les régions de France. L'objectif est de répondre à la demande de plus en plus forte, tout en assurant une qualité de service et un accompagnement dans les règles de l'art, sur tout le parcours client de l'achat d'une piscine ou d'un spa.

### **Un nouvel animateur/développeur réseau aux côtés des concessionnaires Aquilus**

*Loïc Mourier est venu renforcer l'équipe des animateurs réseaux en octobre 2020 aux côtés de Franck Venet et Mathieu Redon, sous la supervision de Jérôme Courat, Directeur Commercial. L'intégration d'un nouvel animateur/développeur réseau est la preuve du dynamisme et de la forte hausse des demandes pour devenir concessionnaire.*

### **Qui peut devenir concessionnaire ?**

*Le but d'un concessionnaire est d'accompagner les clients Aquilus dans leur projet d'aménagement de lieu de vie, pour créer un espace de loisirs et de bien-être correspondant à leurs attentes et besoins. Aquilus recherche divers profils prêts à intégrer le réseau, notamment les cadres en reconversion professionnelle et les artisans, paysagistes ou piscinistes indépendants, qui ont envie d'élargir leurs offres commerciales et leurs expertises. Les compétences à mettre à profit pour devenir concessionnaire sont la gestion d'entreprise, le management d'équipes, l'organisation de chantiers et la relation client.*

## Les dernières ouvertures de concessions Aquilus :

LYON EST • BEAUNE • CALVI • DIJON • NANTES SUD • CAEN  
PONTAULT-COMBAULT • MONTÉLIMAR • LORIENT

## Aquilus recherche actuellement 3 profils de collaborateurs :

### • Commerciaux (h/f)

Le commercial doit être force de proposition et capable d'assurer le suivi commercial et technique d'un projet global avec le client. Il s'occupe en autonomie du suivi des chantiers avec les équipes techniques partenaires, des RDV commerciaux en clientèles ou en agence ainsi que de l'élaboration des devis.

**Pour découvrir toutes les offres d'emploi de commerciaux :**  
<https://concessionnaire.aquilus-piscines.com/offres-demploi-commercial-h-f/>

### • Techniciens (h/f)

Le technicien intervient sur les missions principales de montage de la structure des piscines, la pose de liner, le raccordement électrique et hydraulique des équipements ainsi que la mise en service des piscines et des spas. Le technicien interviendra aussi sur l'installation, l'entretien et le SAV des filtrations, accessoires, et équipements piscines et spas.

**Pour découvrir toutes les offres d'emploi de techniciens :**  
<https://concessionnaire.aquilus-piscines.com/offres-demploi-technicien-h-f/>

### • Vendeurs (h/f)

Le vendeur en magasin assure la réception de la clientèle, la vente et le conseil des clients ainsi que la gestion des commandes clients et des stocks. Le vendeur peut prendre part aussi à la communication du magasin au niveau local.

**Pour découvrir toutes les offres d'emploi de vendeurs :**  
<https://concessionnaire.aquilus-piscines.com/offres-demploi-magasins/>



Le groupe recherche d'abord des personnalités capables d'adhérer et de promouvoir les valeurs de l'entreprise. Aquilus Groupe se donne pour mission de proposer des piscines et des spas qualitatifs et innovants, sources de satisfaction, de convivialité et de bien-être pour leurs clients. L'entreprise promeut le bien-être au travail et un esprit d'entraide entre ses collaborateurs. Le groupe s'engage continuellement dans des démarches de Recherche & Développement pour aller vers des projets toujours plus innovants, en intégrant des actions écoresponsables dès que cela est possible.

## L'Aquilus Académie : Former aux métiers de la piscine pour pallier le manque de main d'œuvre

Aquilus Groupe, et plus largement le secteur de la piscine, font face à un défi de taille : valoriser les métiers et aider les entreprises à recruter. Alors que l'offre de formation n'est pas encore à la hauteur de la taille du marché, le secteur souffre d'un manque de main d'œuvre dont il aurait besoin pour pouvoir répondre sereinement à la demande croissante de piscines et de spas chez les particuliers.

Afin de pallier ce manque, Aquilus a créé l'Aquilus Académie. Ces modules de formations permettent de développer des compétences solides dans le secteur. Elles se destinent aux nouveaux collaborateurs et sont composées de modules adaptés aux différents profils qui vont intervenir sur tout le cycle de vente d'une piscine ou d'un spa.

On compte au total 5 formations adaptées au profil et objectifs de chacun.



### CONTACTS MÉDIAS

#### Aquilus Piscines & Spas

**Noémie Boudra**

Responsable Communication et Marketing  
Tél : +33 (0)4 75 03 55 15 — n.boudra@aquilus.fr

#### Crieur Public

**Morgane Lieutet** - Tél : +33 (0)6 71 10 86 52  
morgane.lieutet@lecrieurpublic.fr

**Pauline Garde** - Tél : +33 (0)6 73 15 67 39  
pauline.garde@lecrieurpublic.fr

## Les 5 formations AQUILUS :

- **Formation intégration**  
pour les nouveaux commerciaux itinérants, les vendeurs/responsables magasins et les dirigeants qui rejoignent le réseau Aquilus.
- **Formation fabricants et fournisseurs références**  
pour tous les profils commerciaux
- **Formation commerciale perfectionnement :**  
Vente Piscine pour les commerciaux et dirigeants avec une première expérience de 6 mois ou plus
- **Formation commerciale PACK 1** (kit piscine à monter par le client) pour les commerciaux et dirigeants avec une première expérience de 6 mois ou plus
- **Formation technique spas American WHIRLPOOL**  
pour les techniciens.



### **Aquilus Groupe, une entreprise engagée dans sa démarche RSE**

En référence au surnom du nouveau siège social d'Aquilus à Albon « la Ruche », le groupe est engagé auprès de l'association d'apiculteurs « Un toit pour les abeilles » en parrainant des ruches et en aidant à la sauvegarde et au développement des abeilles dans leurs colonies.

Ce parrainage contribue ainsi à maintenir la biodiversité et à encourager le métier d'apiculteur. Il est primordial pour notre entreprise d'apporter sa pierre à l'édifice en contribuant aux avancées sociétales, humaines et environnementales.